



MINDRE OG MELLEMSTORE

Første kvindelige møbelformand

Møbel + Interiør Brancheforeningen har for første gang nogensinde valgt en kvinde som bestyrelsesformand. Det er den 42-årige Claudia Vamdrup, der er direktør i Bruzzi Design i Løsning ved Horsens.

Den familieejede virksomhed udvikler, producerer og sælger polstermøbler i klassisk dansk design. Claudia Vamdrup er uddannet cand.negot. og har siden 2002 arbejdet i Bruzzi Design, der to år tidligere blev grundlagt af hendes far, Bruno Østergaard-Andersen. Han har siden 1977 været producent af klassiske polstermøbler.

Claudia Vamdrup afløser Anders Juul Eilersen, N. Eilersen A/S på Fyn, der kun var formand i ét år efter at have været medlem af bestyrelsen i seks år, heraf fire år som næstformand. Møbel + Interiør Brancheforeningen har i dag 248 medlemmer. Flere og flere møbelproducenter har nu også interiørprodukter i deres sortiment. oskar

Buanco System får ny direktør

Erhvervsmanden Nick Bigler forlader posten som adm. direktør i firmaet Buanco System i Haarby på Fyn og erstattes af Erik Mønster, tidligere marketingdirektør hos Mac Baren Tobacco Company. Erik Mønster køber samtidig 50 pct. af aktierne i Buanco System, der har specialiseret sig i adgangssystemer, tidsregistrering og kantinesystemer.

Nick Bigler beholder resten af aktierne og forbliver i bestyrelsen, hvorfra han skal hjælpe med at starte nye projekter op i løbet af i år. Han købte Buanco System i 2006 efter overraskende at have forladt en stilling som kædedirektør i Superbrugsen, hvor han med succes vendte underskud til overskud. jb

Ny direktør til North Flying

Direktør hos North Flying A/S, Winston Rose, har i kølvandet på sin 65 års fødselsdag valgt at fratræde sin stilling i det nordjyske flyselskab, der har base i Aalborg.

Han vil hellige sig særlige opgaver og projekter i North Flying, mens selskabets nuværende økonomidirektør, Per Wistisen, overtager stillingen som adm. direktør.

Nuværende viceadministrerende direktør Jef Sørensen er udnævnt til kommercial direktør med særligt ansvar for selskabets salgs- og operationsafdeling. MEK

Agromek nu hvert andet år

Folkene bag Nordens største landbrugsmaskinudstilling, Agromek, har nu besluttet, at messen skal gennemføres hvert andet år i stedet for som hidtil hvert år. Samtidig er adm. direktør Sten Andersen, Dan Egtved A/S, valgt til ny formand for Agromek.

Han afløser adm. direktør Peter E. Hansen, Cormall Agro Holding A/S, Sønderborg, der har beklædt posten i over 11 år.

Agromek finder i år sted i dagene 30. november til 3. december i MCH Messecenter Herning.

Næste gang vil den efter planerne så blive gennemført i 2012. Bag Agromek står Danske Landbrugsmaskinfabrikanten samt Landbrug & Fødevarer. he-a

Gatehouse satser

Den nordjyske virksomhed ser gigantisk vækstmarked for intelligente transportsystemer

■ Software

AF MALENE SEVERINSEN

Gatehouse A/S investerer millioner i ny software, der kan sparke døren ind til gigantisk vækstmarked. Samtidig skal Nordjylland bringes i front som testregion for intelligente transportsystemer (ITS).

»Vi ser gode forretningsmæssige muligheder i udvik-

Nyt fyrtårn til Nordjylland

I løbet af ganske få år har Nordjylland tabt sin spidskompetence på telekommunikation. En række markante virksomheder på området, herunder Texas Instruments og Motorola, har forladt regionen, og flere hundrede medarbejdere har mistet deres job. Der er brug for et nyt fyrtårn til regionen.

»Bevillingen til ITS Platform Nordjylland er et vigtigt led i implementering af den regionale ITS-strategi, hvor Nordjylland skal være den danske ITS-region, hvor nye teknologier udvikles og afprøves, før de implementeres i he-

le landet,« siger Ulla Astma (S), medlem af Vækstforum.

Hun forventer, at platformen i første omgang vil skabe 15-25 nye arbejdspladser, men håber, at satsningen vil resultere i flere hundrede job i løbet af få år.

»Mange af disse arbejdspladser vil kunne udnytte de ledige kompetencer, der i det seneste år er kommet i Nordjylland inden for mobiltelefonindustrien, så vi ser investeringen i ITS Platformen som en strategisk investering,« siger Ulla Astman.

MEK

lingen af en ITS-platform, og vi har i øjeblikket strategisk fokus på udvikling af en softwareplatform til track-

ing, der kan integreres med alle typer af hardware og systemer,« siger direktør hos den nordjyske softwarevirk-

somhed Michael Bondo Andersen.

Projektet får godt 18 mio. kr. tilført fra Vækstforum

Netbutikker snyder sig selv

■ Nethandel

AF KNUD TEDDY RASMUSSEN

Alt tyder på, at de danske internetbutikker kunne lokke langt flere kunder til, hvis de fik kunderne til at føle sig mere trygge.

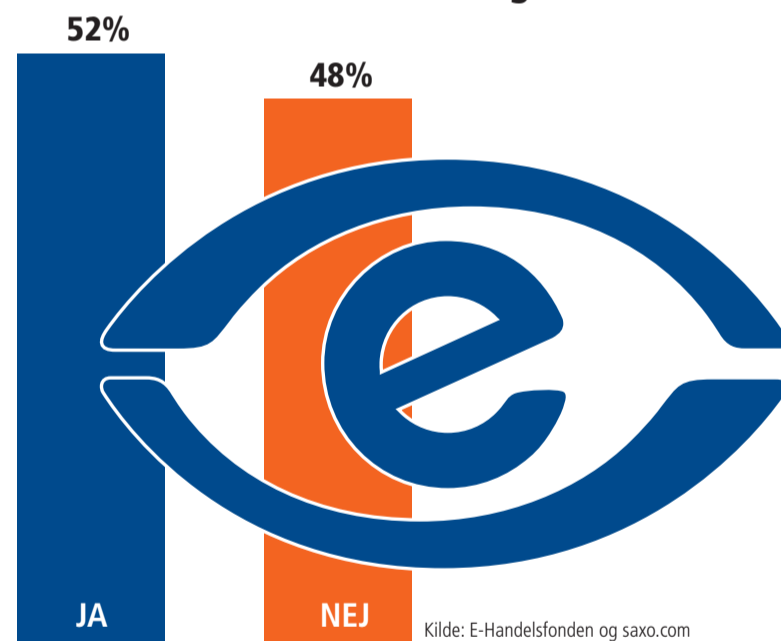
I efteråret 2009 viste en undersøgelse, som prissammenlignings-tjenesten Pricerunner og Danmarks Statistik gennemførte blandt 100 net-butikker, at der var 21 pct. flere »klik« til dem, der skilte sig med det såkaldte e-mærke.

Mærket indikerer, at en butik på nettet populært sagt har forpligtet sig til at opføre sig ordentligt over for kunderne. Men det kunne bruges langt mere offensivt, fremgår det nu af en ny undersøgelse, der er gennemført af E-Handelsfonden, som står bag e-mærket.

Når kunderne først var kommet ind i netboghandelen, saxo.com, spurgte man dem, om de havde opdaget, at butikken var godkendt til at bruge e-mærket.

Det havde kun halvdelen, hvilket ikke er så mærkeligt. Direkte adspurgt var det nemlig kun halvdelen, der overhovedet kendte til e-mærket og dets betydning.

Kender kunderne e-mærket og dets fordele?



Men mærkets potentiale er stort, fremgår det af svarene på det næste spørgsmål.

Her får kunderne forklaret, hvad det indebærer at handle i en e-mærket butik. Og med den viden i bagagen svarer nu 83 pct., at de fremover vil foretrække at handle i en e-mærket butik.

Det er især trygheden, der

har betydning. Den nævnes af 62 pct. Derefter følger 17 pct., der opfatter mærket som en garant for kvalitet.

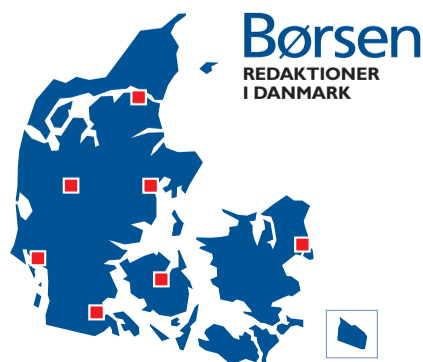
Den største barriere

Det lader altså til, at manglende kendskab er den største barriere i øjeblikket. Og den sag arbejdes der da og-

så hårdt på, oplyser Lars Schmidt Larsen, der er direktør i E-Handelsfonden.

»Vi vil meget gerne være mere synlige. Det skal være let at finde en bestemt sko – og samtidig en e-mærket butik, der sælger den,« siger han.

Det prøver man at løse via et samarbejde med store



Børsen REDAKTIONER I DANMARK

■ NORDJYLLAND



Malene Severinsen
Vesterbro 18
Boks 1830, 9000 Aalborg
malene.severinsen@borsen.dk
Tlf. 72 42 32 06 - Mob. 72 42 52 06
Fax: 98 13 81 80

■ MIDT/VESTJYLLAND



Bjarne Bang
Arosogården, 55, 1.
Boks 224, 7400 Herning
bjarne.bang@borsen.dk
Tlf. 72 42 32 03 - Mob. 72 42 52 03
Fax: 97 22 06 77

■ ØSTJYLLAND



Oskar Lund
Arosogården, Boulevarden 31
8000 Århus C
oskar.lund@borsen.dk
Tlf. 72 42 32 09 - Mob. 72 42 52 09
Fax: 87 88 42 07

■ SYDVESTJYLLAND



Kurt Henriksen
Kongensgade 77, 1.
Boks 349, 6701 Esbjerg
kurt.henriksen@borsen.dk
Tlf. 72 42 32 82 - Mob. 72 42 52 08
Fax: 75 45 37 05

■ SØNDERJYLLAND



Helge Andreassen
Storegade 22
Boks 68, 6200 Aabenraa
helge.andreassen@borsen.dk
Tlf. 72 42 32 04 - Bil. 72 42 52 04
Fax: 74 63 36 05

■ FYN



Jens Bertelsen
Nørregade 77, 2.
Boks 105, 5100 Odense C
jens.bertelsen@borsen.dk
Tlf. 72 42 32 05 - Mob. 72 42 52 05
Fax: 66 13 15 46

■ SJÆLLAND/ØERNE



Knud Teddy Rasmussen
Møntergade 19
1140 København K
knud.rasmussen@borsen.dk
Tlf. 33 32 01 02 - Lok 3207
Mob. 72 42 52 07

millioner på ny software

Nordjylland, mens de øvrige deltagere Gatehouse i Aalborg, Aalborg Universitet og Inntrasy ApS i Støvring tilsammen skal stille med yderligere 18 mio. kr.

Grundlag for klynge

»Vi forventer på kort sigt, at udvikling og etablering af en ITS-plattform i Nordjylland kan skabe grundlaget for en ITS-klynge i regionen,« fortæller Michael Bondo Andersen, der også ser et stort eksportpotentiale i den nye software.

Han forventer, at ITS-plattformen kan udbredes både nationalt og internationalt som et teststed, men også i forbindelse med implementeringen af specifikke løsninger.

»Det kunne være automatiske parkeringsløsninger,

hvor man betaler for parkering, idet man parkerer, men platformen kan også anvendes til roadpricing, som EU arbejder på at standardisere. Systemet kan f.eks. også køres sammen med ens kalender, således at bilen ved, hvor man skal hen, og man samtidig kan få en sms i god tid, hvis der er trafikale problemer på ruten,« forklarer Michael Bondo Andersen.

Der skal udvikles en ITS-software-plattform og en boks til montering i biler. Boksen, der er en GPS-enhed, bliver udviklet af Inntrasy ApS, der er et selskab etableret af to tidligere medarbejdere hos Texas Instruments i Aalborg. Aalborg Universitet bidrager med udvikling på antenne- og kommunikationssiden. 500 biler skal køre med boksen i 2011-2012. ITS kan formentlig reducere

CO₂-udledningen med 10-20 pct., trafikulykker med 5-15 pct. og trængsel på vejene med 5-15 pct.

»Vi ser et meget stort vækstpotentiale i denne platform. Det er vigtigt, at vi selv sidder på forretningen og ikke bare er udviklingscenter for en udenlandsk virksomhed. På denne måde skabes vækst i selskabet og regionen som helhed,« understreger Michael Bondo Andersen, der er forsigtig med at sætte tal på markedspotentialet.

Et barskt år

Gatehouse har ifølge direktøren været igennem et barskt år, hvor omsætningen er faldet fra 60,9 mio. kr. til 41,2 mio. kr. med et underskud på 8,3 mio. kr. til følge. Selskabet har fået en kapi-

taltforsøl på 15 mio. kr., og Michael Bondo Andersen forventer, at selskabet i år lander et nulresultat.

»Det ser bedre ud nu, og i det

seneste kvartal har vi ligget lidt over budget, men krisen har påvirket os meget. Det er især projekter inden for satellitkommunikation, der er

blevet udsat,« forklarer han. Gatehouse beskæftiger 55 medarbejdere.

malene.severinsen@borsen.dk



Serverudstyr har også behov for et trygt hjem

Og alle er velkomne!

Om det er dit helt eget serverrum, eller bare et kvart rackskab du har brug for, så kan Nianet give dine servere et trygt hjem i et af vores topprofessionelle datacentre. Her passer vi på dine servere med afkøling, brandsikring, sikring ved strømsvigt og meget andet. Samtidig får du naturligvis en lynhurtig forbindelse direkte ud til din virksomhed.

Få det bedste ud af dit serverudstyr!

Kontakt Nianet og hør mere om fordelene ved Nia-housing.

Nianet A/S

Telefon 70 20 87 30
E-mail info@nianet.dk

Eller besøg os på
www.nianet.dk



for kunder

portaler som f.eks. Kelkoo, Pricerunner og Edb-priser.

»Og med en ny implementeringsguide søger vi at klæde butikkerne bedre på, så mærket ikke bare er noget, der skiltes med nederst på hjemmesiden sammen med mærker for dankort etc.«

Når det måske halter lidt med kendskabet, skyldes det også, at E-Handelsfonden indtil nu har brugt mest krudt på at hverve medlemsvirksomheder. Og med 610 af slagsen giver det nu mening at sætter ekstra damp på markedsføringen. Man vil også slå mere på

tromme for sin hotline, der tager imod klager fra kunder, som dermed ikke behøver at slås med den enkelte netbutik, når der opstår en større eller mindre tvist.

Flere undersøgelser

Som nævnt er den aktuelle undersøgelse gennemført blandt kunder – i alt 1381 – hos saxo.com. Et godt spørgsmål er selvfølgelig, om det er forsvarligt at drage alt for nagelfaste konklusioner på baggrund af tal fra en enkelt netbutik.

»Nej. Derfor kører vi også fle-

re undersøgelser, som løbende vil blive offentliggjort,« siger Schmidt Larsen.

Den aktuelle undersøgelse viser i øvrigt også, at godt 73 pct. af kunderne hos saxo.com er kvinder. Og det er ikke ligefrem repræsentativt.

På e-handel generelt er der ganske vist en overvægt af kvindelige kunder. Men den er lille, oplyser Schmidt Larsen.

Bag E-Handelsfonden står Forbrugerrådet, Dansk Erhverv, DI, FDIH, HK, Dansk IT og Finansrådet.

knud.rasmussen@borsen.dk

Lagerhotel

Hvorfor ikke få variable omkostninger mod de faste i dag. Specialister i kontrakt logistik. Opbevaring fra 1 til 50.000 paller.



tf. 74303633
www.ohllogistics.com



OPDATERET?

Se erhvervs- og finansnyheder – når det passer dig.

borsentv.dk

DU ER:
EN KONSULENT
DER KAN SELV



DU ER:

RESULTATHELT

DU VIL GERNE:

VÆRE EN DEL AF ET TEAM

VIRKSOMHEDERNE VIL HAVE RESULTATER, SÅ VI HAR TRAVLT.

Derfor giver vi i år 5 resultathelte mulighed for at blive Qeep Associate. Hvis du har det, der skal til for at hjælpe chefer og virksomheder med at nå ekstraordinære resultater – så er det noget for dig.

Qeep er en konsulentvirksomhed med stærke individer. Her får du kollegaer som hele tiden presser dig til at blive bedre. Men du får også kollegaer som kan tage fat, når du henter den store opgave hjem. Nogen, som du kan sparre med, når du løser husets eller egne opgaver.

I Qeep Associate programmet indgår fire ugers QTC træning og Qeep Coach certificering på vores træningscenter i Västerås, Sverige.

MISSIONEN STARTER PÅ: WWW.RESULTATHELT.DK